

## QNB Finansbank'tan firma yöneticilerine özel “Dış Ticaret Gündemi” semineri

QNB Finansbank dış ticaret alanında faaliyet gösteren müşterilerine özel “Dış Ticaret Gündemi” semineri düzenledi. 19 Nisan'da Kristal Kule'de gerçekleşen organizasyonda dış ticarete güncel gelişmeler, mevzuat düzenlemeleri, e-dönüşüm ve banka çözümleri masaya yatırıldı.

QNB Finansbank ile çalışan ve dış ticaret yapan firma yöneticilerine özel olarak düzenlenen seminerin açılış konuşmasını QNB Finansbank Kurumsal ve Ticari Bankacılık Genel Müdür Yardımcısı Ömür Tan gerçekleştirdi. Dünya gündemindeki güncel gelişmeler hakkında bilgiler aktaran Ömür Tan, 2017 yılı siyasi ve ekonomik gündem ve 2018 yılında dünyaya hâkim olacak yaklaşımlara değindi. Konuşmasında özellikle tedarik zincirinde yeni teknolojilerin ve dijitalleşmenin dünya ticaretinde geleceğe yön vereceğini söyleyen Tan, uluslararası ticarete oyunun kurallarının değiştiğini, firmaların bugünü değil 5 yıl sonrasının iş yapış şekillerini tasarlayarak rekabette yerlerini almak zorunda olduklarının altını çizdi.

Seminerde konuşma yapan QNB Finansbank Nakit Yönetimi ve Dış Ticaret Direktörü Okay Yıldırım da, Dünya'da ve Türkiye'de dış ticaret trendlerini katılımcılara aktardı. QNB Finansbank'ın dış ticaret çözümlerinden de bahseden Yıldırım, müşterilerimizin dünyanın her yerinden dış ticaret işlemlerini daha hızlı ve düşük maliyetli gerçekleştirebildikleri “Dış Ticaret Tüzel İnternet Şube”, ticareti elektronik ortama taşıyan, riski azaltan ve maliyeti düşüren bir ödeme yöntemi olan “BPO (Bank Payment Obligation) Banka Ödeme Yükümlülüğü” ve şubeye gitmeden hafta içi her gün ödeme yapılabilen “SMS ile Gümrük Vergisi Ödeme” nin elektronik bankacılıkta öne çıkan çözümler arasında yer aldığını söyledi. Seminerin ikinci bölümünde ise, dış ticaret ile uğraşan firmaları çok yakından ilgilendiren ve 2 Mayıs itibariyle yürürlüğe girecek olan 32 Sayılı Bakanlar Kurulu Kararı tebliğde yapılan değişiklikler hakkında detaylar paylaşıldı. Belirsiz piyasa koşullarında etkin firma yönetimine yönelik bilgilerin de paylaşıldığı seminerde piyasa beklentileri ve olası çözümler katılımcılarla paylaşıldı.

### İletişim için;

**Hatice Kayrak**

Sr. Account Executive

T +90 212 317 55 43

M +90 505 931 81 01

E [hkayrak@webershandwick.com](mailto:hkayrak@webershandwick.com)

W [www.webershandwick.com](http://www.webershandwick.com)

Weber Shandwick, Büyükdere Cad. Ecza Sok. No:6, Levent 34330, İstanbul, Turkey